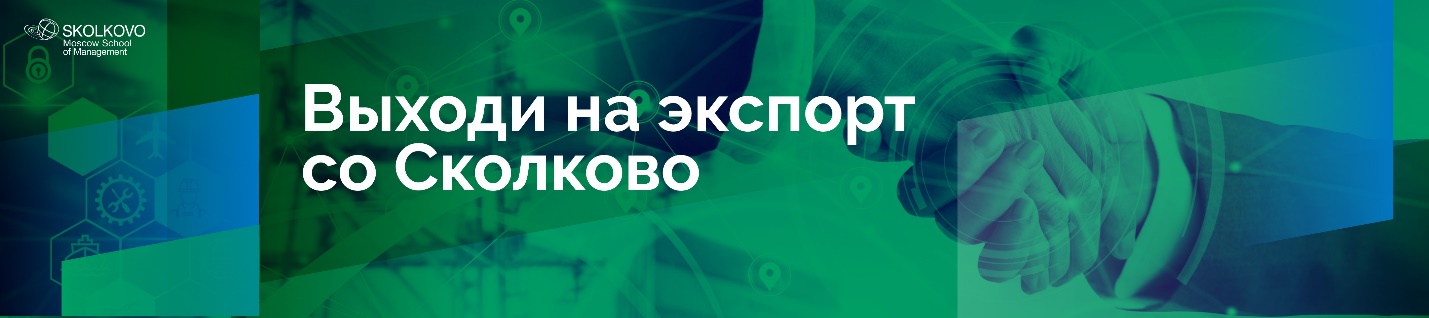
****

**«Экспортеры 2.0» – бизнес-акселератор для предпринимателей, готовых выходить на мировой рынок и экспортировать свой продукт.**

В 2019 году Школа управления СКОЛКОВО при поддержке Российского экспортного центра, Школы РЭЦ, Московского экспортного центра и региональных Центров поддержки экспорта запустила партнерскую акселерационную программу для малых и средних предприятий России "Экспортеры 2.0".

**За 2,5 года бизнес-акселератор прошли более 250 предпринимателей из 27 регионов России.** Общая сумма экспортных контрактов, заключённых выпускниками "Экспортеры 2.0", превысила 29 миллионов долларов, а география экспортного присутствия российских товаров пополнилась 39 новыми странами на всех континентах.

­­­­­­**Как устроен бизнес-акселератор?**

На протяжении четырех месяцев Вы изучаете конкурентную среду, прорабатываете стратегию выхода на экспорт, при поддержке бизнес-коучей адаптируете продукт под новый рынок, определяете целевую аудиторию и просчитываете рентабельность. В результате получаете пошаговый план действий на экспортном рынке, готовую стратегию и возможность заключать первые контракты уже во время обучения.

**Из чего состоит бизнес-акселератор?**

*Лекции.* В программу «Экспортеры 2.0» входят лекции российских и зарубежных экспертов о выведении своего продукта на мировой рынок и кейсы ведущих отечественных несырьевых экспортеров.

*Проектная работа.* После каждой лекции начинается работа в отраслевых группах по 6 – 9 человек. Опираясь на полученные знания и при поддержке профессионального бизнес-тренера, вы прорабатываете свои продукты.

*Внедрение.* В оставшееся время вы тестируете разработанную стратегию и готовите компанию к выходу на мировой рынок. При этом модератор и команда бизнес-акселератора постоянно остаются на связи.

*Каждый пятый участник бизнес-акселератора уже во время обучения начинает заключать международные контракты. В первый год после прохождения курса 7 из 10 компаний выходят на экспорт.*

**Расписание**

Курс состоит из 4 недельных модулей – это 5 дней занятий с 09:00 до 21:00. Общая продолжительность – 4 месяца. Обучение ведется на русском языке или английском с синхронным переводом.

*1 модуль*

*«Международный рынок и конкурентоспособный продукт»*

*7 поток: 19-23 сентября 2022 года*

В первом модуле вы научитесь проводить анализ рынка и проверять целесообразность выхода на новый рынок с помощью маркетинговых инструментов и открытых статистических ресурсов, изучения конкурентов, спроса и предложения.

Рассмотрите торговые площадки В2В, В2С, B2G и инструменты поддержки. Вместе с персональным куратором определите ресурсы компании и составите первичную финансовую модель – план продаж.

*2 модуль*

*«Формирование ценностного торгового предложения и «упаковка» проекта для переговоров»*

*7 поток: 17-21 октября 2022 года*

Основное направление второго модуля – «упаковка» продукта для выхода на экспорт. Вас ждет тренинг по стратегии и тактике ведения переговоров, рассмотрение кейсов по «упаковке» и кастомизации продукта ведущих несырьевых экспортеров России.

*3 модуль*

*«Организационная и финансовая готовность компании к выходу на экспорт»*

*7 поток: 14-18 ноября 2022 года*

Главное направление 3 модуля – начало разработки дорожной карты экспортной деятельности компании, снабжение кадровыми и финансовыми ресурсами для выхода на экспорт и знакомство с инструментами государственной поддержки экспорта.

*4 модуль*

*«Дорожная карта экспорта»*

*7 поток: 12-16 декабря 2022 года*

Заключительный четвертый модуль обеспечит формирование дорожной карты экспорта с пошаговым планом действий на целевых рынках. Пройдет тренинг по питчингу стратегии экспорта акционерам/совету директоров.

**Между модулями?**

Время между модулями – время внедрений. Участники возвращаются в свои компании с практическим домашним заданием. Именно в межмодуль, адаптируя полученные знания под себя, участники зачастую придумывают новые продукты и даже заключают первые экспортные контракты. Все это время отраслевой бизнес-коуч остается с вами на связи. Вы встречаетесь индивидуально и в своей отраслевой группе.

**Что Вы получите после прохождения бизнес-акселератора?**

*Пошаговый план действий.*Результатом образовательной программы станет подробный план действий по выходу на мировой рынок и готовая дорожная карта.

*Доступ к учебным материалам и право посещать лекции следующих потоков.*Послеокончания курса Вы сможете пожизненно использовать учебные материалы программы и получите право посещать лекции следующих потоков.

*Консультации модератора на протяжении года.*Послеокончания курса еще год Ваш модератор будет оставаться на связи.

*Диплом установленного образца.* Позавершении программы «Экспортеры 2.0» Вы получаете диплом Moskow School of Management SKOLKOVO и доступ к клиентской программе школы.

**Как поступить?**

*Стоимость обучения*по программе«Экспортеры 2.0» – 700 000 рублей, куда входит 4 модуля, учебные материалы, питание, парковка, фитнес и скидка на проживание в отелях кампуса Школы управления «Сколково». При командном участии действует спецпредложение. Возможно получение субсидии от Центра поддержки экспорта– до 80% от полной суммы в зависимости от региона.

**Узнать подробнее о программе и проконсультироваться**



**Контакты для ЦПЭ:**

**Наталья Саченок**

+79154344255

[ns@skolkovo.ru](mailto:ns@skolkovo.ru)

**Контакты для предпринимателей:**

**Карина Ибриева**

[+79165557206](tel:+79165557206)  
[karina\_ibrieva@skolkovo.ru](mailto:karina_ibrieva@skolkovo.ru)

**Мария Науменко**

[+79168321155](tel:+79168321155)  
[maria\_naumenko@skolkovo.ru](mailto:maria_naumenko@skolkovo.ru)